



PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO
FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN ONTRACTUAL

Riohacha, septiembre de 2025

Señor (a)

MARIETH ORCASITAS PEÑALOZA

SUPERVISOR (A) CONTRATO No **CO1.PCCNTR. 7519628** del año 2025

Coordinadora Académica de Programas Especiales

Centro Industrial y de Energías Alternativas

Riohacha

Asunto: Informe mensual de ejecución
contractual Mes de agosto de 2025

Referencia: CONTRATO No CO1.PCCNTR. 7519628 del año 2025

JOSE ULISES ROMERO CAMPO, identificado con la cédula de ciudadanía No. 84029462 de Riohacha La Guajira, en mi calidad de Contratista del SENA, en el Centro Industrial y de Energías Alternativas, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación, presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

VALOR Y FORMA DE PAGO: TREINTA Y SEIS MILLONES SETECIENTOS NOVENTA Y SEIS MIL OCHENTA Y OCHO PESOS M/CTE (\$36.796.088,00). Los cuales se pagarán de igual manera, conforme se detalla a continuación: a) Un pago correspondiente a los 8 días del mes de febrero de 2025 por valor de **UN MILLON DOSCIENTOS VEINTISEIS MIL QUINIENTOS TREINTA Y SEIS PESOS M/CTE (\$1.226.536,00).** b) siete (7) pagos iguales por los meses de marzo a septiembre de 2025, por valor de **CUATRO MILLONES QUINIENTOS NOVENTA Y NUEVE MIL QUINIENTOS ONCE PESOS M/CTE (\$4.599.511,00)** cada uno c) Un último pago correspondiente a los 22 días del mes de octubre de 2025 por valor de **TRES MILLONES TRESCIENTOS SETENTA Y DOS MIL NOVECIENTOS SETENTA Y CINCO PESOS M/CTE (\$ 3.372.975,00).**

Plazo: Será hasta el 20 de octubre de 2025.

OBJETO:
Prestar servicios profesionales en la planeación y ejecución de la formación, así como la evaluación de los RAPS definidos en los diseños curriculares asignados, para el desarrollo de habilidades y competencias técnicas de la población de trabajadores de la economía popular, aportando al fortalecimiento de la economía popular en concordancia con los lineamientos establecidos por la DSNFT y la Coordinación Nacional de Atención Integral, Diferencial e Incluyente a la Economía popular - CampeSENA.



Obligaciones Específicas:

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1	Orientar, asesorar y acompañar de forma permanente a los aprendices en el desarrollo de las actividades establecidas en la guía de aprendizaje de acuerdo lo establecido en las guías, los procedimientos y el Sistema Integrado de Gestión y Autoevaluación "SIGA" del SENA el cual se encuentra documentado en la plataforma Compromiso, en los programas del área temática objeto del contrato según asignación de grupos.	Se llevó a cabo la formación del programa Técnico en Emprendimiento y Fomento Empresarial, ficha No. 3198576, dirigida a la comunidad de la Comuna No. 10 del municipio de Riohacha. Se llevó a cabo la formación del programa Técnico en Emprendimiento y Fomento Empresarial Ficha No 3199705.- Corregimiento de Campana Nuevo - Municipio de Dibulla.	Evidencia fotográfica Evidencia fotográfica
2	Realizar reconocimiento de aprendizajes previos y estilos de aprendizaje.	En el mes objeto de pago no se realizó ninguna actividad relacionada con esta obligación.	No Aplica.
3	Acompañar a la población campesina; en la planificación de mejoras de producción familiar, capacidad productiva y condiciones ambientales en concordancia con el protocolo de atención definido por la Coordinación Nacional de Atención Integral, Diferencial e Incluyente a la Economía popular – CampeSENA.	En el mes objeto de pago no se realizó ninguna actividad relacionada con esta obligación.	No Aplica.
4	Reportar la información académica y administrativa requerida en el proceso de formación con claridad, oportunidad y veracidad en los sistemas de trazabilidad y seguimiento dispuestos de manera temporal o permanente por el SENA para el seguimiento de actividades específicas, entregando informe al supervisor del contrato.	En el mes objeto de pago no se realizó ninguna actividad relacionada con esta obligación.	No Aplica.
5	Programar y reportar a su supervisor de contrato, con una antelación mínima de una semana las formaciones extramurales a atender, de manera que se autorice por escrito su movilización previa a la salida, en el marco de su objeto contractual.	En el mes objeto de pago no se realizó ninguna actividad relacionada con esta obligación.	No Aplica.
6	Emitir juicio valorativo sobre el nivel de cumplimiento de los resultados de aprendizaje de las competencias del programa, aplicando los procedimientos y herramientas tecnológicas que la entidad defina, en un plazo máximo de tres (3) días después de haber terminado el resultado de aprendizaje correspondiente.	Se lleva a cabo emisión y aprobación de juicios evaluativos perteneciente a las fichas Nos. 3198576 - 3199705.	Reporte de Juicios Evaluativos.



7	Reportar la información para la creación de unidades productivas, bajo criterios de calidad, oportunidad y veracidad, cuando se le haya asignado formaciones complementarias en la ruta creación de unidades productivas.	En el mes objeto de pago no se realizó ninguna actividad relacionada con esta obligación.	No Aplica.
8	Participar y apoyar en el proceso de inducción de las estrategias CampeSENA: Objetivos, alcance, estrategias, cadena de valor, metodología, procedimientos e impacto.	En el mes objeto de pago no se realizó ninguna actividad relacionada con esta obligación.	No Aplica.
9	Informar a la subdirección de centro las oportunidades de relacionamiento con el sector productivo o social que en el cumplimiento de su objeto contractual pudieran ser gestionadas.	En el mes objeto de pago no se realizó ninguna actividad relacionada con esta obligación.	No Aplica.
10	Participar mensualmente en la reunión de seguimiento operativo del programa convocadas por la coordinación académica y/o misional con observancia del esquema operativo establecido por la Coordinación Nacional de Atención Integral, Diferencial e Incluyente a la Economía popular – CampeSENA para tal fin y generar las respectivas evidencias.	En el mes objeto de pago no se realizó ninguna actividad relacionada con esta obligación.	No Aplica.
11	Participar en eventos de carácter técnico, estratégico, de socialización y de otro tipo de evento al que sea convocado por la dirección general, regional o centro de formación, garantizando la transferencia de conocimiento obtenido al equipo de trabajo.	En el mes objeto de pago no se realizó ninguna actividad relacionada con esta obligación.	No Aplica.
12	Presentar informe mensual sobre la ejecución de las obligaciones contractuales donde se evidencie el avance a las metas asignadas, así como el respectivo análisis y acciones de mejora cuando dé a lugar y a la terminación del contrato presentar al supervisor de contrato informe anual de gestión de centro en los términos solicitados	Se realiza la entrega el informe mensual asociado a la ejecución del mes de agosto 2025.	Informe mensual de ejecución.
13	Vigilar y salvaguardar los bienes que hagan parte del patrimonio del SENA o de otras entidades o de particulares puestos al servicio de la entidad, y que le hayan sido entregados para el desarrollo del objeto del contrato, por lo que son sujetos de control y vigilancia. En consecuencia, deberán sujetarse a las guías y/o procedimientos aplicables a los bienes fijados en la plataforma Compromiso; adicionalmente deberá estar atento a los mantenimientos preventivos y correctivos de los elementos, así como la hoja de vida de los bienes en la cual se date la información actualizada de los mismos, dar	En el mes objeto de pago no se realizó ninguna actividad relacionada con esta obligación.	No Aplica.



	cuenta sobre la entrega de los bienes al supervisor y/o interventor del contrato respectivo y a los órganos de control fiscal y disciplinario, de ser procedente.		
14	Realizar de manera oportuna el proceso de seguimiento y evaluación de la etapa productiva del aprendiz, implementando los formatos vigentes para tal fin, disponibles en la plataforma COMPROMISO para las diferentes alternativas de desarrollo de etapa productiva, cuando sea asignado.	En el mes objeto de pago no se realizó ninguna actividad relacionada con esta obligación.	No Aplica.
15	Validar novedades académicas y disciplinarias de los aprendices conforme al reglamento del aprendizaje: Reintegros, traslados, aplazamientos, deserciones; conforme lo establece el reglamento del aprendizaje comunicando al Coordinador Académico oportunamente anomalías, inconsistencias, y hallazgos en el registro de la información, cuando aplique.	En el mes objeto de pago no se realizó ninguna actividad relacionada con esta obligación.	No Aplica.
16	Mantener actualizado el Portafolio del Instructor, adjuntando los formatos actualizados del sistema Integrado de gestión dispuestos en la plataforma COMPROMISO, pertenecientes a la guía de procesos formativos, presentado mínimo los siguientes soportes: a. Plan de trabajo concertado con el aprendiz para el desarrollo de la ruta de aprendizaje, según guía para desarrollar los procesos formativos. b. Guía de aprendizaje. c. Actas con los planes de mejoramiento académicos para aprendices que lo requieran. d. Planeación, seguimiento evaluación de etapa productiva (si aplica). e. Bitácora del Aprendiz en etapa productiva (si aplica) f. Formato de asistencia y Registro de inasistencias en aplicativo SOFIA PLUS. g. Formato de juicios evaluativos debidamente diligenciada para cada resultado de aprendizaje.	Se actualiza el portafolio del instructor para garantizar el cumplimiento efectivo de las actividades y procesos de formación en los programas: Técnico en Emprendimiento y Fomento Empresarial, ficha No. 3198576. Técnico en Emprendimiento y Fomento Empresarial Ficha No 3199705.	Se encuentran relacionadas en el portafolio del instructor JOSE ULISES ROMERO.
17	Participar en la formulación y ejecución de los proyectos cuando sea requerido según el área de su especialidad y de conformidad con la programación académica establecida.	En el mes objeto de pago no se realizó ninguna actividad relacionada con esta obligación.	No Aplica.
18	Las demás actividades inherentes al objeto contractual que sean asignadas por el supervisor del contrato.	En el mes objeto de pago no se realizó ninguna actividad relacionada con esta obligación.	No Aplica.

A continuación, relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades



desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.

Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHA DE DESPLAZAMIENTO INICIAL	FECHA DE DESPLAZAMIENTO FINAL
1.	XXX	XXX	XXX	XXX

Nota 1: Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados y el No. 4616634689 de la planilla, operador SOI julio 2025 (Decreto Ley 2106 de 2019–“Decreto *Ley Anti-trámites*”).

Evidencias en **(39)** folios

Cordialmente,

Firma

JOSE ULISES ROMERO CAMPO

Contratista

CC 84029462

Recibí a satisfacción:

Firma

MARIETH ORCASITAS PEÑALOZA

SUPERVISOR (A) CONTRATO No **CO1.PCCNTR. 7519628** del año 2025

Coordinadora Académica de Programas Especiales

Centro Industrial y de Energías Alternativas



CLASIFICACIÓN DE LA INFORMACIÓN			
Pública	☒	Pública Clasificada	☐
		Pública Reservada	☐

INFORME CUALITATIVO DE ACTIVIDADES MES DE AGOSTO

JOSE ULISES ROMERO CAMPO
INSTRUCTOR FULL POPULAR

MARIETH ORCASITAS PEÑALOZA
COORDINADORA PROGRAMAS ESPECIALES

GESTIÓN DE FORMACIÓN PROFESIONAL
RIOHACHA – LA GUAJIRA
AGOSTO DE 2025



www.sena.edu.co



INTRODUCCION

A continuación, se presenta el informe de actividades correspondiente al mes de agosto, en cumplimiento de mis obligaciones contractuales. En este documento, se detallan las diversas gestiones realizadas durante el mes, las cuales son objeto de pago.

Como parte de la estrategia de Full Popular, se busca fortalecer las capacidades, conocimientos y destrezas de la población campesina de los municipios de Riohacha y Dibulla. Esta iniciativa tiene como objetivo fomentar nuevas alternativas que permitan a esta población aumentar de manera efectiva sus ingresos y mejorar su calidad de vida y la de sus familias.

Este esfuerzo conjunto busca empoderar a la comunidad campesina, brindándoles las herramientas necesarias para un desarrollo sostenible y equitativo.



www.sena.edu.co



INFORME CUALITATIVO DE ACTIVIDADES MENSUALES

El presente informe detalla las actividades realizadas durante el periodo objeto de cobro; 1 de agosto a 31 de agosto de 2025, las cuales se relacionan con las obligaciones contractuales y se detallan a continuación;

1. **Obligación contractual 1:** Orientar, asesorar y acompañar de forma permanente a los aprendices en el desarrollo de las actividades establecidas en la guía de aprendizaje de acuerdo lo establecido en las guías, los procedimientos y el Sistema Integrado de Gestión y Autoevaluación “SIGA” del SENA el cual se encuentra documentado en la plataforma Compromiso, en los programas del área temática objeto del contrato según asignación de grupos.

Gestión: En el marco de la estrategia Full Popular y como parte del compromiso con el fortalecimiento de las competencias técnicas y prácticas de los aprendices, se llevó a cabo, formación, dirigida al programa Técnico en Emprendimiento y Fomento Empresarial, ficha No. 3198576.

Este proceso formativo tuvo como propósito fomentar el desarrollo comunitario mediante la adquisición de competencias emprendedoras en los siguientes ejes temáticos: análisis de la idea de negocio, productos y servicios y mercadeo, pilares fundamentales para la construcción de modelos de negocio sostenibles y contextualizados a las realidades del territorio.

Este tipo de espacios formativos refleja el compromiso del SENA con la generación de conocimiento útil y aplicable, enfocado en el fortalecimiento de las capacidades emprendedoras de las comunidades, en línea con los principios inclusivos y sostenibles de la estrategia Full Popular.



www.sena.edu.co



Ilustración 1. Formación correspondiente al programa Técnico en Emprendimiento y Fomento Empresarial, ficha No. 3198576.



Fuente: Elaboración propia.

Ilustración 2. Formación correspondiente al programa Técnico en Emprendimiento y Fomento Empresarial, ficha No. 3198576.



Fuente: Elaboración propia.



www.sena.edu.co



Ilustración 3. Formación correspondiente al programa Técnico en Emprendimiento y Fomento Empresarial, ficha No. 3198576.



Fuente: Elaboración propia.

Ilustración 4. Trabajo en equipo correspondientes al programa Técnico en Emprendimiento y Fomento Empresarial, ficha No. 3198576.



Fuente: Elaboración propia.



www.sena.edu.co



Ilustración 5. Trabajo en equipo correspondientes al programa Técnico en Emprendimiento y Fomento Empresarial, ficha No. 3198576.



Fuente: Elaboración propia.



Gestión: En el marco de la estrategia Full Popular, orientada al fortalecimiento del tejido social y económico en zonas priorizadas, se desarrolló un proceso de formación en el corregimiento de Campana Nuevo, municipio de Dibulla, perteneciente al programa Técnico en Emprendimiento y Fomento Empresarial, ficha No. 3199705.

Este proceso formativo tuvo como propósito fomentar el desarrollo comunitario mediante la adquisición de competencias emprendedoras en los siguientes ejes temáticos: análisis de la idea de negocio, productos y servicios y mercadeo, pilares fundamentales para la construcción de modelos de negocio sostenibles y contextualizados a las realidades del territorio.

La metodología implementada combinó estrategias pedagógicas participativas como el trabajo en equipo y clases magistrales, lo que permitió generar espacios de interacción, análisis crítico y co-creación de conocimiento entre los aprendices.

Esta acción formativa se alinea con los objetivos misionales del SENA y de la estrategia Full Popular, aportando significativamente al empoderamiento de las comunidades a través del fortalecimiento de capacidades para el emprendimiento y la gestión empresarial local.

Ilustración 6. Formación correspondiente al programa Técnico en Emprendimiento y Fomento Empresarial Ficha No 3199705.



Fuente: Elaboración propia.



www.sena.edu.co



Ilustración 7. Formación correspondiente al programa Técnico en Emprendimiento y Fomento Empresarial Ficha No 3199705.



Fuente: Elaboración propia.

Ilustración 8. Formación correspondiente al programa Técnico en Emprendimiento y Fomento Empresarial Ficha No 3199705.



Fuente: Elaboración propia.



Ilustración 9. Formación correspondiente al programa Técnico en Emprendimiento y Fomento Empresarial Ficha No 3199705.



Fuente: Elaboración propia.

Ilustración 10. Formación correspondiente al programa Técnico en Emprendimiento y Fomento Empresarial Ficha No 3199705.



Fuente: Elaboración propia.



Ilustración 11. Formación correspondiente al programa Técnico en Emprendimiento y Fomento Empresarial Ficha No 3199705.



Fuente: Elaboración propia.

Ilustración 12. Formación correspondiente al programa Técnico en Emprendimiento y Fomento Empresarial Ficha No 3199705.



Fuente: Elaboración propia.



www.sena.edu.co



2. **Obligación contractual 6:** Emitir juicio valorativo sobre el nivel de cumplimiento de los resultados de aprendizaje de las competencias del programa, aplicando los procedimientos y herramientas tecnológicas que la entidad defina, en un plazo máximo de tres (3) días después de haber terminado el resultado de aprendizaje correspondiente.

Gestión: En cumplimiento de las actividades programadas dentro del proceso formativo de la estrategia CampeSENA, se llevó a cabo la emisión y aprobación de los juicios evaluativos de acuerdo con los componentes técnicos y estándares de servicio, pertenecientes a las fichas de caracterización Nos. 3198576 - 3199705.

La evaluación se realizó conforme a los lineamientos establecidos por el Sistema de Gestión de la Formación Profesional Integral del SENA, garantizando la aplicación de criterios objetivos, pertinentes y verificables. Los juicios evaluativos fueron emitidos por el instructor responsable del proceso, y posteriormente aprobados conforme a los protocolos institucionales.

Las evidencias generadas durante esta actividad han sido debidamente recopiladas, organizadas y registradas en el reporte de juicios evaluativos, documento que respalda el cumplimiento de las obligaciones contractuales estipuladas en el marco del presente proceso formativo. Dicho reporte se adjunta como anexo técnico a este informe, para efectos de verificación y trazabilidad por parte de los entes de control y supervisión.

Esta acción contribuye al fortalecimiento de las capacidades técnicas de los aprendices vinculados al sector turístico rural, alineándose con los objetivos de desarrollo económico local y sostenibilidad promovidos por la estrategia CampeSENA.



www.sena.edu.co



3. **Obligación contractual 16:** Mantener actualizado el Portafolio del Instructor, adjuntando los formatos actualizados del sistema Integrado de gestión dispuestos en la plataforma COMPROMISO, pertenecientes a la guía de procesos formativos, presentado mínimo los siguientes soportes: a. Plan de trabajo concertado con el aprendiz para el desarrollo de la ruta de aprendizaje, según guía para desarrollar los procesos formativos. b. Guía de aprendizaje. c. Actas con los planes de mejoramiento académicos para aprendices que lo requieran. d. Planeación, seguimiento evaluación de etapa productiva (si aplica). e. Bitácora del Aprendiz en etapa productiva (si aplica) f. Formato de asistencia y Registro de inasistencias en aplicativo SOFIA PLUS. g. Formato de juicios evaluativos debidamente diligenciada para cada resultado de aprendizaje.

Gestión: Se actualiza el portafolio, asegurando la planificación, ejecución y seguimiento efectivo de las actividades y procesos formativos en los programas Técnico en Emprendimiento y Fomento Empresarial, correspondiente a las Fichas Nos. 3198576, dirigida a la comunidad de la Comuna No. 10 del municipio de Riohacha y Empresarial Ficha No 3199705.- Corregimiento de Campana Nuevo - Municipio de Dibulla. Esta actualización garantiza la incorporación de metodologías, guías de aprendizaje, planeación pedagógica, y documentos pertinentes, con el propósito de optimizar la enseñanza y fortalecer las competencias de los aprendices, contribuyendo al desarrollo sostenible del sector empresarial.

Con esta actualización se resalta la importancia del portafolio no solo como un requisito, sino como una acción que impacta directamente la calidad de la formación.

Las evidencias de esta actividad han sido recopiladas y registradas en el portafolio del instructor, además de ser cargadas en el DRIVE para su respectiva verificación y garantizar el cumplimiento de las obligaciones contractuales estipuladas como parte del proceso.



www.sena.edu.co



CONCLUSIONES

En el presente informe se detallan las actividades desarrolladas y la ejecución de las obligaciones contractuales, todas ellas orientadas a los procesos de formación profesional integral correspondientes a la vigencia 2025 del SENA, en el marco de la estrategia de Economía Popular. Estas acciones fueron implementadas con el objetivo de garantizar la calidad y efectividad del programa, brindando a los participantes una formación integral y pertinente que los prepare de manera adecuada para enfrentar los desafíos del sector.

En resumen, las acciones llevadas a cabo han sido fundamentales para fortalecer las capacidades, conocimientos y destrezas de la población campesina de los municipios de Riohacha y Dibulla, permitiéndoles aumentar de manera efectiva sus ingresos y mejorar su calidad de vida y la de sus familias.

La implementación de la estrategia de Economía Popular ha demostrado ser una herramienta valiosa para promover el desarrollo sostenible y equitativo de la comunidad.

Se firma el presente informe con corte a los 20 días del mes de septiembre de 2025

Atentamente,

JOSE ULISES ROMERO CAMPO

Instructor (a)



@SENAcomunica

www.sena.edu.co

Reporte de Juicios de Evaluación

Fecha del Reporte:	22/09/2025
Ficha de Caracterización:	3198576
Cógigo:	134102
Versión:	1
Denominación:	EMPRENDIMIENTO Y FOMENTO EMPRESARIAL
Estado de la Ficha de	EN EJECUCION
Fecha Inicio:	10/03/2025
Fecha Fin:	25/06/2026
Modalidad de Formación:	PRESENCIAL
Regional:	44 - REGIONAL GUAJIRA
Centro de Formación:	9222 - CENTRO INDUSTRIAL Y DE ENERGIAS ALTERNATIVAS

Tipo de Documento	Número de Documento	Nombre	Apellidos	Estado	Competencia	Resultado de Aprendizaje	Juicio de Evaluación	Funcionario que registro el juicio evaluativo
CC	1010016416	LORAINES ANDRITH	CHAMORRO MUÑOZ	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINÁMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1010016416	LORAINES ANDRITH	CHAMORRO MUÑOZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633049 - RAP 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1010016416	LORAINES ANDRITH	CHAMORRO MUÑOZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633050 - RAP 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1010016416	LORAINES ANDRITH	CHAMORRO MUÑOZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633051 - RAP 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1010016416	LORAINES ANDRITH	CHAMORRO MUÑOZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633052 - RAP 4. FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1010016416	LORAINES ANDRITH	CHAMORRO MUÑOZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1010016416	LORAINES ANDRITH	CHAMORRO MUÑOZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1010016416	LORAINES ANDRITH	CHAMORRO MUÑOZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1010016416	LORAINES ANDRITH	CHAMORRO MUÑOZ	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo	633057 - RAP 3. VERIFICAR EL NIVEL DE SATISFACCIÓN DE LOS CLIENTES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO

CC	1010016416	LORAINES ANDRITH	CHAMORRO MUÑOZ	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo	633058 - RAP 1. IDENTIFICAR EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y LA COMPETENCIA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1010016416	LORAINES ANDRITH	CHAMORRO MUÑOZ	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo	633059 - RAP 2. PREPARAR LA MEZCLA DE MERCADERO DE ACUERDO CON LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1010016416	LORAINES ANDRITH	CHAMORRO MUÑOZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1010016416	LORAINES ANDRITH	CHAMORRO MUÑOZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1010016416	LORAINES ANDRITH	CHAMORRO MUÑOZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1010016416	LORAINES ANDRITH	CHAMORRO MUÑOZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118812691	MAYERLIN	FONSECA EPIAYU	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINÁMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118815491	NIYIRETH PAOLA	HERNANDEZ BOLIVAR	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINÁMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118815491	NIYIRETH PAOLA	HERNANDEZ BOLIVAR	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633049 - RAP 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118815491	NIYIRETH PAOLA	HERNANDEZ BOLIVAR	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633050 - RAP 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118815491	NIYIRETH PAOLA	HERNANDEZ BOLIVAR	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633051 - RAP 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118815491	NIYIRETH PAOLA	HERNANDEZ BOLIVAR	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633052 - RAP 4. FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118815491	NIYIRETH PAOLA	HERNANDEZ BOLIVAR	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118815491	NIYIRETH PAOLA	HERNANDEZ BOLIVAR	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118815491	NIYIRETH PAOLA	HERNANDEZ BOLIVAR	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118815491	NIYIRETH PAOLA	HERNANDEZ BOLIVAR	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo	633057 - RAP 3. VERIFICAR EL NIVEL DE SATISFACCIÓN DE LOS CLIENTES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118815491	NIYIRETH PAOLA	HERNANDEZ BOLIVAR	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo	633058 - RAP 1. IDENTIFICAR EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y LA COMPETENCIA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118815491	NIYIRETH PAOLA	HERNANDEZ BOLIVAR	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo	633059 - RAP 2. PREPARAR LA MEZCLA DE MERCADERO DE ACUERDO CON LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118815491	NIYIRETH PAOLA	HERNANDEZ BOLIVAR	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118815491	NIYIRETH PAOLA	HERNANDEZ BOLIVAR	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO

CC	1118815491	NIYIRETH PAOLA	HERNANDEZ BOLIVAR	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118815491	NIYIRETH PAOLA	HERNANDEZ BOLIVAR	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118828689	ANYELA MARCELA	GARCIA LOPEZ	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINAMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118828689	ANYELA MARCELA	GARCIA LOPEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633049 - RAP 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118828689	ANYELA MARCELA	GARCIA LOPEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633050 - RAP 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118828689	ANYELA MARCELA	GARCIA LOPEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633051 - RAP 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118828689	ANYELA MARCELA	GARCIA LOPEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633052 - RAP 4. FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118828689	ANYELA MARCELA	GARCIA LOPEZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118828689	ANYELA MARCELA	GARCIA LOPEZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118828689	ANYELA MARCELA	GARCIA LOPEZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118828689	ANYELA MARCELA	GARCIA LOPEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118828689	ANYELA MARCELA	GARCIA LOPEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118828689	ANYELA MARCELA	GARCIA LOPEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118828689	ANYELA MARCELA	GARCIA LOPEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118831316	MAIRA ALEJANDRA	MATA PACHECO	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINAMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118831316	MAIRA ALEJANDRA	MATA PACHECO	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118831316	MAIRA ALEJANDRA	MATA PACHECO	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118831316	MAIRA ALEJANDRA	MATA PACHECO	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118831316	MAIRA ALEJANDRA	MATA PACHECO	EN FORMACION	39691 - Prospeccionar clientes de acuerdo	633057 - RAP 3. VERIFICAR EL NIVEL DE SATISFACCIÓN DE LOS CLIENTES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118831316	MAIRA ALEJANDRA	MATA PACHECO	EN FORMACION	39691 - Prospeccionar clientes de acuerdo	633058 - RAP 1. IDENTIFICAR EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y LA COMPETENCIA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118831316	MAIRA ALEJANDRA	MATA PACHECO	EN FORMACION	39691 - Prospeccionar clientes de acuerdo	633059 - RAP 2. PREPARAR LA MEZCLA DE MERCADERO DE ACUERDO CON LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO

CC	1118831316	MAIRA ALEJANDRA	MATA PACHECO	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118831316	MAIRA ALEJANDRA	MATA PACHECO	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118831316	MAIRA ALEJANDRA	MATA PACHECO	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118831316	MAIRA ALEJANDRA	MATA PACHECO	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118844210	YOELIS VIVIANA	SALAS BOLIVAR	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINAMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118844210	YOELIS VIVIANA	SALAS BOLIVAR	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118844210	YOELIS VIVIANA	SALAS BOLIVAR	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118844210	YOELIS VIVIANA	SALAS BOLIVAR	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118844210	YOELIS VIVIANA	SALAS BOLIVAR	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118844210	YOELIS VIVIANA	SALAS BOLIVAR	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118844210	YOELIS VIVIANA	SALAS BOLIVAR	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118844210	YOELIS VIVIANA	SALAS BOLIVAR	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118854447	YENIS PAOLA	RODRIGUEZ MARQUEZ	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINAMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118854447	YENIS PAOLA	RODRIGUEZ MARQUEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633049 - RAP 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118854447	YENIS PAOLA	RODRIGUEZ MARQUEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633050 - RAP 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118854447	YENIS PAOLA	RODRIGUEZ MARQUEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633051 - RAP 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118854447	YENIS PAOLA	RODRIGUEZ MARQUEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633052 - RAP 4. FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118854447	YENIS PAOLA	RODRIGUEZ MARQUEZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118854447	YENIS PAOLA	RODRIGUEZ MARQUEZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118854447	YENIS PAOLA	RODRIGUEZ MARQUEZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO

CC	1118854447	YENIS PAOLA	RODRIGUEZ MARQUEZ	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo	633057 - RAP 3. VERIFICAR EL NIVEL DE SATISFACCIÓN DE LOS CLIENTES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118854447	YENIS PAOLA	RODRIGUEZ MARQUEZ	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo	633058 - RAP 1. IDENTIFICAR EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y LA COMPETENCIA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118854447	YENIS PAOLA	RODRIGUEZ MARQUEZ	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo	633059 - RAP 2. PREPARAR LA MEZCLA DE MERCADEO DE ACUERDO CON LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118854447	YENIS PAOLA	RODRIGUEZ MARQUEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118854447	YENIS PAOLA	RODRIGUEZ MARQUEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118854447	YENIS PAOLA	RODRIGUEZ MARQUEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118854447	YENIS PAOLA	RODRIGUEZ MARQUEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123996168	MARIBEL	GONZALEZ IPUANA	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINAMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123996168	MARIBEL	GONZALEZ IPUANA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633049 - RAP 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123996168	MARIBEL	GONZALEZ IPUANA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633050 - RAP 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123996168	MARIBEL	GONZALEZ IPUANA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633051 - RAP 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123996168	MARIBEL	GONZALEZ IPUANA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633052 - RAP 4. FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123996168	MARIBEL	GONZALEZ IPUANA	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123996168	MARIBEL	GONZALEZ IPUANA	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123996168	MARIBEL	GONZALEZ IPUANA	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123996168	MARIBEL	GONZALEZ IPUANA	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo	633057 - RAP 3. VERIFICAR EL NIVEL DE SATISFACCIÓN DE LOS CLIENTES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123996168	MARIBEL	GONZALEZ IPUANA	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo	633058 - RAP 1. IDENTIFICAR EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y LA COMPETENCIA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123996168	MARIBEL	GONZALEZ IPUANA	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo	633059 - RAP 2. PREPARAR LA MEZCLA DE MERCADEO DE ACUERDO CON LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123996168	MARIBEL	GONZALEZ IPUANA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123996168	MARIBEL	GONZALEZ IPUANA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123996168	MARIBEL	GONZALEZ IPUANA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO

CC	1123996168	MARIBEL	GONZALEZ IPUANA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1134179339	ARLYS CAROLINA	BORJA VERGARA	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINAMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1134179339	ARLYS CAROLINA	BORJA VERGARA	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1134179339	ARLYS CAROLINA	BORJA VERGARA	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1134179339	ARLYS CAROLINA	BORJA VERGARA	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1134179339	ARLYS CAROLINA	BORJA VERGARA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1134179339	ARLYS CAROLINA	BORJA VERGARA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1134179339	ARLYS CAROLINA	BORJA VERGARA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1134179339	ARLYS CAROLINA	BORJA VERGARA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1237443217	CLAUDIO JOSE	MONTIEL GONZALEZ	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINAMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1237443217	CLAUDIO JOSE	MONTIEL GONZALEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633049 - RAP 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1237443217	CLAUDIO JOSE	MONTIEL GONZALEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633050 - RAP 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1237443217	CLAUDIO JOSE	MONTIEL GONZALEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633051 - RAP 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1237443217	CLAUDIO JOSE	MONTIEL GONZALEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633052 - RAP 4. FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1237443217	CLAUDIO JOSE	MONTIEL GONZALEZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1237443217	CLAUDIO JOSE	MONTIEL GONZALEZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1237443217	CLAUDIO JOSE	MONTIEL GONZALEZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1237443217	CLAUDIO JOSE	MONTIEL GONZALEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1237443217	CLAUDIO JOSE	MONTIEL GONZALEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1237443217	CLAUDIO JOSE	MONTIEL GONZALEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO

CC	1237443217	CLAUDIO JOSE	MONTIEL GONZALEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	26946286	KELYS	NAVARRO TORRES	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINAMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	26946286	KELYS	NAVARRO TORRES	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633049 - RAP 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	26946286	KELYS	NAVARRO TORRES	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633050 - RAP 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	26946286	KELYS	NAVARRO TORRES	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633051 - RAP 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	26946286	KELYS	NAVARRO TORRES	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633052 - RAP 4. FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	26946286	KELYS	NAVARRO TORRES	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	26946286	KELYS	NAVARRO TORRES	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	26946286	KELYS	NAVARRO TORRES	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	26946286	KELYS	NAVARRO TORRES	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo	633057 - RAP 3. VERIFICAR EL NIVEL DE SATISFACCIÓN DE LOS CLIENTES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	26946286	KELYS	NAVARRO TORRES	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo	633058 - RAP 1. IDENTIFICAR EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y LA COMPETENCIA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	26946286	KELYS	NAVARRO TORRES	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo	633059 - RAP 2. PREPARAR LA MEZCLA DE MERCADEO DE ACUERDO CON LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	26946286	KELYS	NAVARRO TORRES	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	26946286	KELYS	NAVARRO TORRES	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	26946286	KELYS	NAVARRO TORRES	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	26946286	KELYS	NAVARRO TORRES	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	34986216	YOLIS EDITH	MUNOZ HERNANDEZ	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINAMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	34986216	YOLIS EDITH	MUÑOZ HERNANDEZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	34986216	YOLIS EDITH	MUÑOZ HERNANDEZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	34986216	YOLIS EDITH	MUÑOZ HERNANDEZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	34986216	YOLIS EDITH	MUNOZ HERNANDEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO

CC	34986216	YOLIS EDITH	MUÑOZ HERNANDEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	34986216	YOLIS EDITH	MUÑOZ HERNANDEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	34986216	YOLIS EDITH	MUNOZ HERNANDEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	39004769	LUDIS MARIA	HENRIQUEZ CARO	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINAMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	39004769	LUDIS MARIA	HENRIQUEZ CARO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633049 - RAP 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	39004769	LUDIS MARIA	HENRIQUEZ CARO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633050 - RAP 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	39004769	LUDIS MARIA	HENRIQUEZ CARO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633051 - RAP 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	39004769	LUDIS MARIA	HENRIQUEZ CARO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633052 - RAP 4. FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	39004769	LUDIS MARIA	HENRIQUEZ CARO	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	39004769	LUDIS MARIA	HENRIQUEZ CARO	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	39004769	LUDIS MARIA	HENRIQUEZ CARO	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	39004769	LUDIS MARIA	HENRIQUEZ CARO	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo	633057 - RAP 3. VERIFICAR EL NIVEL DE SATISFACCIÓN DE LOS CLIENTES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	39004769	LUDIS MARIA	HENRIQUEZ CARO	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo	633058 - RAP 1. IDENTIFICAR EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y LA COMPETENCIA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	39004769	LUDIS MARIA	HENRIQUEZ CARO	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo	633059 - RAP 2. PREPARAR LA MEZCLA DE MERCADERO DE ACUERDO CON LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	39004769	LUDIS MARIA	HENRIQUEZ CARO	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	39004769	LUDIS MARIA	HENRIQUEZ CARO	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	39004769	LUDIS MARIA	HENRIQUEZ CARO	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	39004769	LUDIS MARIA	HENRIQUEZ CARO	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40916602	AMPARO	LOPEZ FLOREZ	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINAMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40916602	AMPARO	LOPEZ FLOREZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO

CC	40916602	AMPARO	LOPEZ FLOREZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40916602	AMPARO	LOPEZ FLOREZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40916602	AMPARO	LOPEZ FLOREZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40916602	AMPARO	LOPEZ FLOREZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40916602	AMPARO	LOPEZ FLOREZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40916602	AMPARO	LOPEZ FLOREZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40923048	NIMIA PASTORA	MELO LOPERA	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINÁMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40923282	KATIRINE YOSINI	BOLIVAR PALACIO	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINÁMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40923282	KATIRINE YOSINI	BOLIVAR PALACIO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633049 - RAP 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40923282	KATIRINE YOSINI	BOLIVAR PALACIO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633050 - RAP 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40923282	KATIRINE YOSINI	BOLIVAR PALACIO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633051 - RAP 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40923282	KATIRINE YOSINI	BOLIVAR PALACIO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633052 - RAP 4. FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40923282	KATIRINE YOSINI	BOLIVAR PALACIO	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40923282	KATIRINE YOSINI	BOLIVAR PALACIO	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40923282	KATIRINE YOSINI	BOLIVAR PALACIO	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40923282	KATIRINE YOSINI	BOLIVAR PALACIO	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo	633057 - RAP 3. VERIFICAR EL NIVEL DE SATISFACCIÓN DE LOS CLIENTES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40923282	KATIRINE YOSINI	BOLIVAR PALACIO	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo	633058 - RAP 1. IDENTIFICAR EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y LA COMPETENCIA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40923282	KATIRINE YOSINI	BOLIVAR PALACIO	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo	633059 - RAP 2. PREPARAR LA MEZCLA DE MERCADERO DE ACUERDO CON LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40923282	KATIRINE YOSINI	BOLIVAR PALACIO	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40923282	KATIRINE YOSINI	BOLIVAR PALACIO	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO

CC	40923282	KATIRINE YOSINI	BOLIVAR PALACIO	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40923282	KATIRINE YOSINI	BOLIVAR PALACIO	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40923714	EDITH DEL SOCORRO	CONTRERAS MARQUEZ	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINAMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40923714	EDITH DEL SOCORRO	CONTRERAS MARQUEZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40923714	EDITH DEL SOCORRO	CONTRERAS MARQUEZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40923714	EDITH DEL SOCORRO	CONTRERAS MARQUEZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40923714	EDITH DEL SOCORRO	CONTRERAS MARQUEZ	EN FORMACION	39691 - Prospeccionar clientes de acuerdo	633057 - RAP 3. VERIFICAR EL NIVEL DE SATISFACCIÓN DE LOS CLIENTES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40923714	EDITH DEL SOCORRO	CONTRERAS MARQUEZ	EN FORMACION	39691 - Prospeccionar clientes de acuerdo	633058 - RAP 1. IDENTIFICAR EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y LA COMPETENCIA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40923714	EDITH DEL SOCORRO	CONTRERAS MARQUEZ	EN FORMACION	39691 - Prospeccionar clientes de acuerdo	633059 - RAP 2. PREPARAR LA MEZCLA DE MERCADERIA DE ACUERDO CON LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40923714	EDITH DEL SOCORRO	CONTRERAS MARQUEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40923714	EDITH DEL SOCORRO	CONTRERAS MARQUEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40923714	EDITH DEL SOCORRO	CONTRERAS MARQUEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40923714	EDITH DEL SOCORRO	CONTRERAS MARQUEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40929849	LILIANA CARMENZA	RODRIGUEZ LOPEZ	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINAMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40929849	LILIANA CARMENZA	RODRIGUEZ LOPEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633049 - RAP 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40929849	LILIANA CARMENZA	RODRIGUEZ LOPEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633050 - RAP 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40929849	LILIANA CARMENZA	RODRIGUEZ LOPEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633051 - RAP 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40929849	LILIANA CARMENZA	RODRIGUEZ LOPEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633052 - RAP 4. FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40929849	LILIANA CARMENZA	RODRIGUEZ LOPEZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40929849	LILIANA CARMENZA	RODRIGUEZ LOPEZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40929849	LILIANA CARMENZA	RODRIGUEZ LOPEZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO

CC	40929849	LILIANA CARMENZA	RODRIGUEZ LOPEZ	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo	633057 - RAP 3. VERIFICAR EL NIVEL DE SATISFACCIÓN DE LOS CLIENTES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40929849	LILIANA CARMENZA	RODRIGUEZ LOPEZ	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo	633058 - RAP 1. IDENTIFICAR EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y LA COMPETENCIA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40929849	LILIANA CARMENZA	RODRIGUEZ LOPEZ	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo	633059 - RAP 2. PREPARAR LA MEZCLA DE MERCADEO DE ACUERDO CON LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40929849	LILIANA CARMENZA	RODRIGUEZ LOPEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40929849	LILIANA CARMENZA	RODRIGUEZ LOPEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40929849	LILIANA CARMENZA	RODRIGUEZ LOPEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40929849	LILIANA CARMENZA	RODRIGUEZ LOPEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40936759	REMEDIOS LEONOR	TORO BOLIVAR	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINAMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40936759	REMEDIOS LEONOR	TORO BOLIVAR	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633049 - RAP 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40936759	REMEDIOS LEONOR	TORO BOLIVAR	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633050 - RAP 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40936759	REMEDIOS LEONOR	TORO BOLIVAR	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633051 - RAP 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40936759	REMEDIOS LEONOR	TORO BOLIVAR	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633052 - RAP 4. FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40936759	REMEDIOS LEONOR	TORO BOLIVAR	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40936759	REMEDIOS LEONOR	TORO BOLIVAR	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40936759	REMEDIOS LEONOR	TORO BOLIVAR	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40936759	REMEDIOS LEONOR	TORO BOLIVAR	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo	633057 - RAP 3. VERIFICAR EL NIVEL DE SATISFACCIÓN DE LOS CLIENTES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40936759	REMEDIOS LEONOR	TORO BOLIVAR	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo	633058 - RAP 1. IDENTIFICAR EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y LA COMPETENCIA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40936759	REMEDIOS LEONOR	TORO BOLIVAR	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo	633059 - RAP 2. PREPARAR LA MEZCLA DE MERCADEO DE ACUERDO CON LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40936759	REMEDIOS LEONOR	TORO BOLIVAR	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40936759	REMEDIOS LEONOR	TORO BOLIVAR	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40936759	REMEDIOS LEONOR	TORO BOLIVAR	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO

CC	40936759	REMEDIOS LEONOR	TORO BOLIVAR	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40938167	RINALDA DE JESUS	DANIES BOLIVAR	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINAMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40938167	RINALDA DE JESUS	DANIES BOLIVAR	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633049 - RAP 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40938167	RINALDA DE JESUS	DANIES BOLIVAR	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633050 - RAP 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40938167	RINALDA DE JESUS	DANIES BOLIVAR	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633051 - RAP 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40938167	RINALDA DE JESUS	DANIES BOLIVAR	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633052 - RAP 4. FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40938167	RINALDA DE JESUS	DANIES BOLIVAR	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40938167	RINALDA DE JESUS	DANIES BOLIVAR	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40938167	RINALDA DE JESUS	DANIES BOLIVAR	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40938167	RINALDA DE JESUS	DANIES BOLIVAR	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo	633057 - RAP 3. VERIFICAR EL NIVEL DE SATISFACCIÓN DE LOS CLIENTES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40938167	RINALDA DE JESUS	DANIES BOLIVAR	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo	633058 - RAP 1. IDENTIFICAR EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y LA COMPETENCIA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40938167	RINALDA DE JESUS	DANIES BOLIVAR	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo	633059 - RAP 2. PREPARAR LA MEZCLA DE MERCADEO DE ACUERDO CON LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40938167	RINALDA DE JESUS	DANIES BOLIVAR	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40938167	RINALDA DE JESUS	DANIES BOLIVAR	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40938167	RINALDA DE JESUS	DANIES BOLIVAR	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40938167	RINALDA DE JESUS	DANIES BOLIVAR	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40944430	VIOLA ELENA	IBARRA OCHOA	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINAMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40944430	VIOLA ELENA	IBARRA OCHOA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633049 - RAP 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40944430	VIOLA ELENA	IBARRA OCHOA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633050 - RAP 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40944430	VIOLA ELENA	IBARRA OCHOA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633051 - RAP 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40944430	VIOLA ELENA	IBARRA OCHOA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633052 - RAP 4. FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO

CC	40944430	VIOLA ELENA	IBARRA OCHOA	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40944430	VIOLA ELENA	IBARRA OCHOA	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40944430	VIOLA ELENA	IBARRA OCHOA	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40944430	VIOLA ELENA	IBARRA OCHOA	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo	633057 - RAP 3. VERIFICAR EL NIVEL DE SATISFACCIÓN DE LOS CLIENTES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40944430	VIOLA ELENA	IBARRA OCHOA	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo	633058 - RAP 1. IDENTIFICAR EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y LA COMPETENCIA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40944430	VIOLA ELENA	IBARRA OCHOA	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo	633059 - RAP 2. PREPARAR LA MEZCLA DE MERCADERO DE ACUERDO CON LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40944430	VIOLA ELENA	IBARRA OCHOA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40944430	VIOLA ELENA	IBARRA OCHOA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40944430	VIOLA ELENA	IBARRA OCHOA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	40944430	VIOLA ELENA	IBARRA OCHOA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	50891040	NELEDYS NERELVIS	MUNOZ HERNANDEZ	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINAMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	50891040	NELEDYS NERELVIS	MUNOZ HERNANDEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633049 - RAP 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	50891040	NELEDYS NERELVIS	MUNOZ HERNANDEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633050 - RAP 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	50891040	NELEDYS NERELVIS	MUNOZ HERNANDEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633051 - RAP 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	50891040	NELEDYS NERELVIS	MUNOZ HERNANDEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633052 - RAP 4. FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	50891040	NELEDYS NERELVIS	MUNOZ HERNANDEZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	50891040	NELEDYS NERELVIS	MUNOZ HERNANDEZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	50891040	NELEDYS NERELVIS	MUNOZ HERNANDEZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	50891040	NELEDYS NERELVIS	MUNOZ HERNANDEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	50891040	NELEDYS NERELVIS	MUNOZ HERNANDEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	50891040	NELEDYS NERELVIS	MUNOZ HERNANDEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO

CC	50891040	NELEDYS NERFI VIS	MUÑOZ HERNANDEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
PPT	6221702	MICHELL ANDREINA	COVA GOMEZ	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINAMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
PPT	6221702	MICHELL ANDREINA	COVA GOMEZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
PPT	6221702	MICHELL ANDREINA	COVA GOMEZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
PPT	6221702	MICHELL ANDREINA	COVA GOMEZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
PPT	6221702	MICHELL ANDREINA	COVA GOMEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
PPT	6221702	MICHELL ANDREINA	COVA GOMEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
PPT	6221702	MICHELL ANDREINA	COVA GOMEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
PPT	6221702	MICHELL ANDREINA	COVA GOMEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
PPT	6397807	KELY JOHANA	CASTILLO MONTIEL	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINAMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
PPT	6397807	KELY JOHANA	CASTILLO MONTIEL	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633049 - RAP 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
PPT	6397807	KELY JOHANA	CASTILLO MONTIEL	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633050 - RAP 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
PPT	6397807	KELY JOHANA	CASTILLO MONTIEL	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633051 - RAP 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
PPT	6397807	KELY JOHANA	CASTILLO MONTIEL	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633052 - RAP 4. FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
PPT	6397807	KELY JOHANA	CASTILLO MONTIEL	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
PPT	6397807	KELY JOHANA	CASTILLO MONTIEL	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
PPT	6397807	KELY JOHANA	CASTILLO MONTIEL	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
PPT	6397807	KELY JOHANA	CASTILLO MONTIEL	EN FORMACION	39691 - Prospeccionar clientes de acuerdo	633057 - RAP 3. VERIFICAR EL NIVEL DE SATISFACCIÓN DE LOS CLIENTES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
PPT	6397807	KELY JOHANA	CASTILLO MONTIEL	EN FORMACION	39691 - Prospeccionar clientes de acuerdo	633058 - RAP 1. IDENTIFICAR EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y LA COMPETENCIA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
PPT	6397807	KELY JOHANA	CASTILLO MONTIEL	EN FORMACION	39691 - Prospeccionar clientes de acuerdo	633059 - RAP 2. PREPARAR LA MEZCLA DE MERCADERO DE ACUERDO CON LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
PPT	6397807	KELY JOHANA	CASTILLO MONTIEL	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO

PPT	6397807	KELY JOHANA	CASTILLO MONTIEL	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
PPT	6397807	KELY JOHANA	CASTILLO MONTIEL	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
PPT	6397807	KELY JOHANA	CASTILLO MONTIEL	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	72341933	OSCAR JAVID	OSORIO PACHECO	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINAMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	72341933	OSCAR JAVID	OSORIO PACHECO	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	72341933	OSCAR JAVID	OSORIO PACHECO	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	72341933	OSCAR JAVID	OSORIO PACHECO	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	72341933	OSCAR JAVID	OSORIO PACHECO	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	72341933	OSCAR JAVID	OSORIO PACHECO	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	72341933	OSCAR JAVID	OSORIO PACHECO	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	72341933	OSCAR JAVID	OSORIO PACHECO	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	84034863	TONY ELIAS	IBARRA PERALTA	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINAMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	84034863	TONY ELIAS	IBARRA PERALTA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633049 - RAP 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	84034863	TONY ELIAS	IBARRA PERALTA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633050 - RAP 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	84034863	TONY ELIAS	IBARRA PERALTA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633051 - RAP 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	84034863	TONY ELIAS	IBARRA PERALTA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según	633052 - RAP 4. FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	84034863	TONY ELIAS	IBARRA PERALTA	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	84034863	TONY ELIAS	IBARRA PERALTA	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	84034863	TONY ELIAS	IBARRA PERALTA	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	84034863	TONY ELIAS	IBARRA PERALTA	EN FORMACION	39691 - Prospeccionar clientes de acuerdo	633057 - RAP 3. VERIFICAR EL NIVEL DE SATISFACCIÓN DE LOS CLIENTES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO

CC	84034863	TONY ELIAS	IBARRA PERALTA	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo	633058 - RAP 1. IDENTIFICAR EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y LA COMPETENCIA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	84034863	TONY ELIAS	IBARRA PERALTA	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo	633059 - RAP 2. PREPARAR LA MEZCLA DE MERCADEO DE ACUERDO CON LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	84034863	TONY ELIAS	IBARRA PERALTA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	84034863	TONY ELIAS	IBARRA PERALTA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	84034863	TONY ELIAS	IBARRA PERALTA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	84034863	TONY ELIAS	IBARRA PERALTA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO

Reporte de Juicios de Evaluación

Fecha del Reporte:	22/09/2025
Ficha de Caracterización:	3199705
Código:	134102
Versión:	1
Denominación:	EMPRENDIMIENTO Y FOMENTO EMPRESARIAL
Estado de la Ficha de Caracterización:	EN EJECUCION
Fecha Inicio:	03/04/2025
Fecha Fin:	03/07/2026
Modalidad de Formación:	PRESENCIAL
Regional:	44 - REGIONAL GUAJIRA
Centro de Formación:	9222 - CENTRO INDUSTRIAL Y DE ENERGIAS ALTERNATIVAS

Tipo de Documento	Número de Documento	Nombre	Apellidos	Estado	Competencia	Resultado de Aprendizaje	Juicio de Evaluación	Funcionario que registro el juicio evaluativo
TI	1019040545	LEONAR ANDRES	VANEGAS DANIES	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINÁMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1019040545	LEONAR ANDRES	VANEGAS DANIES	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL TENIENDO EN CUENTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1019040545	LEONAR ANDRES	VANEGAS DANIES	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS CRITERIOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1019040545	LEONAR ANDRES	VANEGAS DANIES	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1019040545	LEONAR ANDRES	VANEGAS DANIES	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo con	633057 - RAP 3. VERIFICAR EL NIVEL DE SATISFACCIÓN DE LOS CLIENTES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1019040545	LEONAR ANDRES	VANEGAS DANIES	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo con	633058 - RAP 1. IDENTIFICAR EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y LA COMPETENCIA DIRECTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1019040545	LEONAR ANDRES	VANEGAS DANIES	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo con	633059 - RAP 2. PREPARAR LA MEZCLA DE MERCADEO DE ACUERDO CON LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1019040545	LEONAR ANDRES	VANEGAS DANIES	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1019040545	LEONAR ANDRES	VANEGAS DANIES	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1019040545	LEONAR ANDRES	VANEGAS DANIES	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1019040545	LEONAR ANDRES	VANEGAS DANIES	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1069502453	MARIA IFELIA	ALGARIN GARCIA	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINÁMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO

CC	1069502453	MARIA IFELIA	ALGARIN GARCIA	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL TENIENDO EN CUENTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1069502453	MARIA IFELIA	ALGARIN GARCIA	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS CRITERIOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1069502453	MARIA IFELIA	ALGARIN GARCIA	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1069502453	MARIA IFELIA	ALGARIN GARCIA	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633057 - RAP 3. VERIFICAR EL NIVEL DE SATISFACCIÓN DE LOS CLIENTES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1069502453	MARIA IFELIA	ALGARIN GARCIA	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633058 - RAP 1. IDENTIFICAR EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y LA COMPETENCIA DIRECTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1069502453	MARIA IFELIA	ALGARIN GARCIA	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633059 - RAP 2. PREPARAR LA MEZCLA DE MERCADEO DE ACUERDO CON LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1069502453	MARIA IFELIA	ALGARIN GARCIA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1069502453	MARIA IFELIA	ALGARIN GARCIA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1069502453	MARIA IFELIA	ALGARIN GARCIA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1069502453	MARIA IFELIA	ALGARIN GARCIA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1081784797	MAROLIN TATIANA	HERNANDEZ MUÑOZ	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINÁMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1081784797	MAROLIN TATIANA	HERNANDEZ MUÑOZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL TENIENDO EN CUENTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1081784797	MAROLIN TATIANA	HERNANDEZ MUÑOZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS CRITERIOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1081784797	MAROLIN TATIANA	HERNANDEZ MUÑOZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1081784797	MAROLIN TATIANA	HERNANDEZ MUÑOZ	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633057 - RAP 3. VERIFICAR EL NIVEL DE SATISFACCIÓN DE LOS CLIENTES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1081784797	MAROLIN TATIANA	HERNANDEZ MUÑOZ	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633058 - RAP 1. IDENTIFICAR EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y LA COMPETENCIA DIRECTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1081784797	MAROLIN TATIANA	HERNANDEZ MUÑOZ	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633059 - RAP 2. PREPARAR LA MEZCLA DE MERCADEO DE ACUERDO CON LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1081784797	MAROLIN TATIANA	HERNANDEZ MUÑOZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1081784797	MAROLIN TATIANA	HERNANDEZ MUÑOZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1081784797	MAROLIN TATIANA	HERNANDEZ MUÑOZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1081784797	MAROLIN TATIANA	HERNANDEZ MUÑOZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1082873055	KENER YOEL	GONZALES JUSAYU	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINÁMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1082873055	KENER YOEL	GONZALES JUSAYU	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL TENIENDO EN CUENTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1082873055	KENER YOEL	GONZALES JUSAYU	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS CRITERIOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO

CC	1082873055	KENER YOEL	GONZALES JUSAYU	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1082873055	KENER YOEL	GONZALES JUSAYU	EN FORMACION	39691 - Prospeccionar clientes de acuerdo con	633057 - RAP 3. VERIFICAR EL NIVEL DE SATISFACCION DE LOS CLIENTES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1082873055	KENER YOEL	GONZALES JUSAYU	EN FORMACION	39691 - Prospeccionar clientes de acuerdo con	633058 - RAP 1. IDENTIFICAR EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y LA COMPETENCIA DIRECTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1082873055	KENER YOEL	GONZALES JUSAYU	EN FORMACION	39691 - Prospeccionar clientes de acuerdo con	633059 - RAP 2. PREPARAR LA MEZCLA DE MERCADERO DE ACUERDO CON LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1082873055	KENER YOEL	GONZALES JUSAYU	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGUN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1082873055	KENER YOEL	GONZALES JUSAYU	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1082873055	KENER YOEL	GONZALES JUSAYU	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1082873055	KENER YOEL	GONZALES JUSAYU	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1082884778	JULIETH PAOLA	CORONADO VALLE	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINÁMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1082884778	JULIETH PAOLA	CORONADO VALLE	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL TENIENDO EN CUENTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1082884778	JULIETH PAOLA	CORONADO VALLE	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS CRITERIOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1082884778	JULIETH PAOLA	CORONADO VALLE	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1082884778	JULIETH PAOLA	CORONADO VALLE	EN FORMACION	39691 - Prospeccionar clientes de acuerdo con	633057 - RAP 3. VERIFICAR EL NIVEL DE SATISFACCION DE LOS CLIENTES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1082884778	JULIETH PAOLA	CORONADO VALLE	EN FORMACION	39691 - Prospeccionar clientes de acuerdo con	633058 - RAP 1. IDENTIFICAR EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y LA COMPETENCIA DIRECTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1082884778	JULIETH PAOLA	CORONADO VALLE	EN FORMACION	39691 - Prospeccionar clientes de acuerdo con	633059 - RAP 2. PREPARAR LA MEZCLA DE MERCADERO DE ACUERDO CON LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1082884778	JULIETH PAOLA	CORONADO VALLE	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGUN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1082884778	JULIETH PAOLA	CORONADO VALLE	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1082884778	JULIETH PAOLA	CORONADO VALLE	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1082884778	JULIETH PAOLA	CORONADO VALLE	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1083468100	JOSUE DAVID	PEREZ OYOLA	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINÁMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1083468100	JOSUE DAVID	PEREZ OYOLA	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL TENIENDO EN CUENTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1083468100	JOSUE DAVID	PEREZ OYOLA	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS CRITERIOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1083468100	JOSUE DAVID	PEREZ OYOLA	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1083468100	JOSUE DAVID	PEREZ OYOLA	EN FORMACION	39691 - Prospeccionar clientes de acuerdo con	633057 - RAP 3. VERIFICAR EL NIVEL DE SATISFACCION DE LOS CLIENTES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO

TI	1083468100	JOSUE DAVID	PEREZ OYOLA	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633058 - RAP 1. IDENTIFICAR EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y LA COMPETENCIA DIRECTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1083468100	JOSUE DAVID	PEREZ OYOLA	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633059 - RAP 2. PREPARAR LA MEZCLA DE MERCADEO DE ACUERDO CON LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1083468100	JOSUE DAVID	PEREZ OYOLA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1083468100	JOSUE DAVID	PEREZ OYOLA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1083468100	JOSUE DAVID	PEREZ OYOLA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1083468100	JOSUE DAVID	PEREZ OYOLA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1084735148	YENYS CECILIA	POLO BRAVO	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINÁMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1084735148	YENYS CECILIA	POLO BRAVO	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL TENIENDO EN CUENTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1084735148	YENYS CECILIA	POLO BRAVO	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS CRITERIOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1084735148	YENYS CECILIA	POLO BRAVO	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1084735148	YENYS CECILIA	POLO BRAVO	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633057 - RAP 3. VERIFICAR EL NIVEL DE SATISFACCIÓN DE LOS CLIENTES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1084735148	YENYS CECILIA	POLO BRAVO	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633058 - RAP 1. IDENTIFICAR EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y LA COMPETENCIA DIRECTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1084735148	YENYS CECILIA	POLO BRAVO	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633059 - RAP 2. PREPARAR LA MEZCLA DE MERCADEO DE ACUERDO CON LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1084735148	YENYS CECILIA	POLO BRAVO	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1084735148	YENYS CECILIA	POLO BRAVO	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1084735148	YENYS CECILIA	POLO BRAVO	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1084735148	YENYS CECILIA	POLO BRAVO	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1113532453	LEIDI TATIANA	VARGAS MORENO	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINÁMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1113532453	LEIDI TATIANA	VARGAS MORENO	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL TENIENDO EN CUENTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1113532453	LEIDI TATIANA	VARGAS MORENO	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS CRITERIOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1113532453	LEIDI TATIANA	VARGAS MORENO	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1113532453	LEIDI TATIANA	VARGAS MORENO	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633057 - RAP 3. VERIFICAR EL NIVEL DE SATISFACCIÓN DE LOS CLIENTES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1113532453	LEIDI TATIANA	VARGAS MORENO	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633058 - RAP 1. IDENTIFICAR EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y LA COMPETENCIA DIRECTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1113532453	LEIDI TATIANA	VARGAS MORENO	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633059 - RAP 2. PREPARAR LA MEZCLA DE MERCADEO DE ACUERDO CON LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO

CC	1113532453	LEIDI TATIANA	VARGAS MORENO	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1113532453	LEIDI TATIANA	VARGAS MORENO	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1113532453	LEIDI TATIANA	VARGAS MORENO	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1113532453	LEIDI TATIANA	VARGAS MORENO	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118802058	FLOR ELISABETH	JUSAYU TILES	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINÁMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118802058	FLOR ELISABETH	JUSAYU TILES	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo con	633057 - RAP 3. VERIFICAR EL NIVEL DE SATISFACCIÓN DE LOS CLIENTES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118802058	FLOR ELISABETH	JUSAYU TILES	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo con	633058 - RAP 1. IDENTIFICAR EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y LA COMPETENCIA DIRECTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118802058	FLOR ELISABETH	JUSAYU TILES	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo con	633059 - RAP 2. PREPARAR LA MEZCLA DE MERCADERO DE ACUERDO CON LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118802058	FLOR ELISABETH	JUSAYU TILES	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118802058	FLOR ELISABETH	JUSAYU TILES	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118802058	FLOR ELISABETH	JUSAYU TILES	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1118802058	FLOR ELISABETH	JUSAYU TILES	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123405532	YISETH CAROLAY	TOVAR PALMA	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINÁMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123405532	YISETH CAROLAY	TOVAR PALMA	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo con	633057 - RAP 3. VERIFICAR EL NIVEL DE SATISFACCIÓN DE LOS CLIENTES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123405532	YISETH CAROLAY	TOVAR PALMA	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo con	633058 - RAP 1. IDENTIFICAR EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y LA COMPETENCIA DIRECTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123405532	YISETH CAROLAY	TOVAR PALMA	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo con	633059 - RAP 2. PREPARAR LA MEZCLA DE MERCADERO DE ACUERDO CON LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123405532	YISETH CAROLAY	TOVAR PALMA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123405532	YISETH CAROLAY	TOVAR PALMA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123405532	YISETH CAROLAY	TOVAR PALMA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123405532	YISETH CAROLAY	TOVAR PALMA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1123408141	ALEX DAVID	SCARPETTA RUIZ	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINÁMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1123408141	ALEX DAVID	SCARPETTA RUIZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL TENIENDO EN CUENTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1123408141	ALEX DAVID	SCARPETTA RUIZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS CRITERIOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO

TI	1123408141	ALEX DAVID	SCARPETTA RUIZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1123408141	ALEX DAVID	SCARPETTA RUIZ	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633057 - RAP 3. VERIFICAR EL NIVEL DE SATISFACCIÓN DE LOS CLIENTES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1123408141	ALEX DAVID	SCARPETTA RUIZ	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633058 - RAP 1. IDENTIFICAR EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y LA COMPETENCIA DIRECTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1123408141	ALEX DAVID	SCARPETTA RUIZ	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633059 - RAP 2. PREPARAR LA MEZCLA DE MERCADEO DE ACUERDO CON LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1123408141	ALEX DAVID	SCARPETTA RUIZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1123408141	ALEX DAVID	SCARPETTA RUIZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1123408141	ALEX DAVID	SCARPETTA RUIZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1123408141	ALEX DAVID	SCARPETTA RUIZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1123411837	ABEL	MALO MEJIA	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINÁMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1123411837	ABEL	MALO MEJIA	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL TENIENDO EN CUENTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1123411837	ABEL	MALO MEJIA	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS CRITERIOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1123411837	ABEL	MALO MEJIA	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1123411837	ABEL	MALO MEJIA	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633057 - RAP 3. VERIFICAR EL NIVEL DE SATISFACCIÓN DE LOS CLIENTES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1123411837	ABEL	MALO MEJIA	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633058 - RAP 1. IDENTIFICAR EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y LA COMPETENCIA DIRECTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1123411837	ABEL	MALO MEJIA	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633059 - RAP 2. PREPARAR LA MEZCLA DE MERCADEO DE ACUERDO CON LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1123411837	ABEL	MALO MEJIA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1123411837	ABEL	MALO MEJIA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1123411837	ABEL	MALO MEJIA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1123411837	ABEL	MALO MEJIA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123413547	CARIANIS MILEIDIS	GONZALEZ EPINAYU	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINÁMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123413547	CARIANIS MILEIDIS	GONZALEZ EPINAYU	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL TENIENDO EN CUENTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123413547	CARIANIS MILEIDIS	GONZALEZ EPINAYU	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS CRITERIOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123413547	CARIANIS MILEIDIS	GONZALEZ EPINAYU	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123413547	CARIANIS MILEIDIS	GONZALEZ EPINAYU	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633057 - RAP 3. VERIFICAR EL NIVEL DE SATISFACCIÓN DE LOS CLIENTES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO

CC	1123413547	CARIANIS MILEIDIS	GONZALEZ EPINAYU	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633058 - RAP 1. IDENTIFICAR EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y LA COMPETENCIA DIRECTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123413547	CARIANIS MILEIDIS	GONZALEZ EPINAYU	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633059 - RAP 2. PREPARAR LA MEZCLA DE MERCADEO DE ACUERDO CON LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123413547	CARIANIS MILEIDIS	GONZALEZ EPINAYU	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123413547	CARIANIS MILEIDIS	GONZALEZ EPINAYU	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123413547	CARIANIS MILEIDIS	GONZALEZ EPINAYU	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123413547	CARIANIS MILEIDIS	GONZALEZ EPINAYU	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123414164	LUZ KATERINE	MEDINA RAMIREZ	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINÁMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123414164	LUZ KATERINE	MEDINA RAMIREZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL TENIENDO EN CUENTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123414164	LUZ KATERINE	MEDINA RAMIREZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS CRITERIOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123414164	LUZ KATERINE	MEDINA RAMIREZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123414164	LUZ KATERINE	MEDINA RAMIREZ	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633057 - RAP 3. VERIFICAR EL NIVEL DE SATISFACCIÓN DE LOS CLIENTES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123414164	LUZ KATERINE	MEDINA RAMIREZ	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633058 - RAP 1. IDENTIFICAR EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y LA COMPETENCIA DIRECTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123414164	LUZ KATERINE	MEDINA RAMIREZ	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633059 - RAP 2. PREPARAR LA MEZCLA DE MERCADEO DE ACUERDO CON LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123414164	LUZ KATERINE	MEDINA RAMIREZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123414164	LUZ KATERINE	MEDINA RAMIREZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123414164	LUZ KATERINE	MEDINA RAMIREZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1123414164	LUZ KATERINE	MEDINA RAMIREZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1123417836	ELIANA	VILLAZON GIL	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINÁMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1123417836	ELIANA	VILLAZON GIL	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL TENIENDO EN CUENTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1123417836	ELIANA	VILLAZON GIL	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS CRITERIOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1123417836	ELIANA	VILLAZON GIL	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1123417836	ELIANA	VILLAZON GIL	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633057 - RAP 3. VERIFICAR EL NIVEL DE SATISFACCIÓN DE LOS CLIENTES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1123417836	ELIANA	VILLAZON GIL	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633058 - RAP 1. IDENTIFICAR EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y LA COMPETENCIA DIRECTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1123417836	ELIANA	VILLAZON GIL	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633059 - RAP 2. PREPARAR LA MEZCLA DE MERCADEO DE ACUERDO CON LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO

TI	1123417836	ELIANA	VILLAZON GIL	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1123417836	ELIANA	VILLAZON GIL	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1123417836	ELIANA	VILLAZON GIL	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1123417836	ELIANA	VILLAZON GIL	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1128165885	DISNAIDIS PAOLA	PADILLA DE LEON	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINÁMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1128165885	DISNAIDIS PAOLA	PADILLA DE LEON	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633057 - RAP 3. VERIFICAR EL NIVEL DE SATISFACCIÓN DE LOS CLIENTES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1128165885	DISNAIDIS PAOLA	PADILLA DE LEON	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633058 - RAP 1. IDENTIFICAR EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y LA COMPETENCIA DIRECTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1128165885	DISNAIDIS PAOLA	PADILLA DE LEON	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633059 - RAP 2. PREPARAR LA MEZCLA DE MERCADERO DE ACUERDO CON LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1128165885	DISNAIDIS PAOLA	PADILLA DE LEON	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1128165885	DISNAIDIS PAOLA	PADILLA DE LEON	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1128165885	DISNAIDIS PAOLA	PADILLA DE LEON	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1128165885	DISNAIDIS PAOLA	PADILLA DE LEON	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1149447634	MARIA CECILIA	SAUNA VILLAZON	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINÁMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1149447634	MARIA CECILIA	SAUNA VILLAZON	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL TENIENDO EN CUENTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1149447634	MARIA CECILIA	SAUNA VILLAZON	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS CRITERIOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1149447634	MARIA CECILIA	SAUNA VILLAZON	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1149447634	MARIA CECILIA	SAUNA VILLAZON	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633057 - RAP 3. VERIFICAR EL NIVEL DE SATISFACCIÓN DE LOS CLIENTES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1149447634	MARIA CECILIA	SAUNA VILLAZON	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633058 - RAP 1. IDENTIFICAR EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y LA COMPETENCIA DIRECTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1149447634	MARIA CECILIA	SAUNA VILLAZON	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633059 - RAP 2. PREPARAR LA MEZCLA DE MERCADERO DE ACUERDO CON LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1149447634	MARIA CECILIA	SAUNA VILLAZON	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1149447634	MARIA CECILIA	SAUNA VILLAZON	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1149447634	MARIA CECILIA	SAUNA VILLAZON	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1149447634	MARIA CECILIA	SAUNA VILLAZON	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO

CC	1152933046	WINNY PAOLA	RODRIGUEZ AROCA	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINÁMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1152933046	WINNY PAOLA	RODRIGUEZ AROCA	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL TENIENDO EN CUENTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1152933046	WINNY PAOLA	RODRIGUEZ AROCA	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS CRITERIOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1152933046	WINNY PAOLA	RODRIGUEZ AROCA	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1152933046	WINNY PAOLA	RODRIGUEZ AROCA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1152933046	WINNY PAOLA	RODRIGUEZ AROCA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1152933046	WINNY PAOLA	RODRIGUEZ AROCA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1152933046	WINNY PAOLA	RODRIGUEZ AROCA	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1176213383	BLAS OVIDIO	CARREÑO HERNANDEZ	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINÁMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1176213383	BLAS OVIDIO	CARREÑO HERNANDEZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL TENIENDO EN CUENTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1176213383	BLAS OVIDIO	CARREÑO HERNANDEZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS CRITERIOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1176213383	BLAS OVIDIO	CARREÑO HERNANDEZ	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1176213383	BLAS OVIDIO	CARREÑO HERNANDEZ	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633057 - RAP 3. VERIFICAR EL NIVEL DE SATISFACCIÓN DE LOS CLIENTES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1176213383	BLAS OVIDIO	CARREÑO HERNANDEZ	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633058 - RAP 1. IDENTIFICAR EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y LA COMPETENCIA DIRECTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1176213383	BLAS OVIDIO	CARREÑO HERNANDEZ	EN FORMACION	39691 - Prospector clientes de acuerdo con	633059 - RAP 2. PREPARAR LA MEZCLA DE MERCADEO DE ACUERDO CON LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1176213383	BLAS OVIDIO	CARREÑO HERNANDEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1176213383	BLAS OVIDIO	CARREÑO HERNANDEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1176213383	BLAS OVIDIO	CARREÑO HERNANDEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
TI	1176213383	BLAS OVIDIO	CARREÑO HERNANDEZ	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1193522155	MARIA ALEJANDRA	POLO ROJANO	EN FORMACION	36182 - Resultado de Aprendizaje de la Inducción.	633007 - IDENTIFICAR LA DINÁMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA Y EL ROL DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1193522155	MARIA ALEJANDRA	POLO ROJANO	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633083 - RAP 1. PREPARAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL TENIENDO EN CUENTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1193522155	MARIA ALEJANDRA	POLO ROJANO	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633084 - RAP 2. ELABORAR EL PLAN ESTRATÉGICO A PARTIR DE LOS CRITERIOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1193522155	MARIA ALEJANDRA	POLO ROJANO	EN FORMACION	39664 - Dirigir procesos organizacionales según	633085 - RAP 3. RECONOCER EL TALENTO HUMANO REQUERIDO PARA LAS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO

CC	1193522155	MARIA ALEJANDRA	POLO ROJANO	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo con	633057 - RAP 3. VERIFICAR EL NIVEL DE SATISFACCIÓN DE LOS CLIENTES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1193522155	MARIA ALEJANDRA	POLO ROJANO	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo con	633058 - RAP 1. IDENTIFICAR EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y LA COMPETENCIA DIRECTA	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1193522155	MARIA ALEJANDRA	POLO ROJANO	EN FORMACION	39691 - Prospectar clientes de acuerdo con	633059 - RAP 2. PREPARAR LA MEZCLA DE MERCADEO DE ACUERDO CON LOS	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1193522155	MARIA ALEJANDRA	POLO ROJANO	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633115 - RAP3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1193522155	MARIA ALEJANDRA	POLO ROJANO	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y	633116 - RAP1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1193522155	MARIA ALEJANDRA	POLO ROJANO	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633117 - RAP4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO
CC	1193522155	MARIA ALEJANDRA	POLO ROJANO	EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora	633118 - RAP2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU	APROBADO	CC 84029462 - JOSE ULISES ROMERO CAMPO